



Avec près de 4000 collaborateurs en Europe, aux Etats-Unis et en Asie un CA de plus de 550 Millions d'Euros, le Groupe Autajon est l'un des principaux acteurs sur le marché du packaging et des étiquettes.

Nous produisons des étuis pliants, des coffrets et des étiquettes pour de nombreux secteurs d'activité dont la pharmacie, la cosmétique, les vins et spiritueux, la confiserie et l'automobile.

Notre Groupe novateur, en pleine croissance et en mutation, recrute des talents à la recherche de nouveaux défis leur permettant de développer leur potentiel au sein d'une organisation dynamique.

Le site Autajon Etiquettes Epernay est spécialisé dans la fabrication d'étiquettes pour les marchés des vins et spiritueux et plus particulièrement pour le marché du champagne. Le site compte 65 personnes et réalise un CA de 7 Millions d'euros.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons pour notre site d'Epernay, un(e) :

Technico- Commercial H/F

MISSIONS

Au sein d'une équipe commerciale, et rattaché hiérarchiquement au Chef des Ventes, votre secteur s'étendra sur une implantation essentiellement locale et en région parisienne. Vous aurez pour mission de :

- Mettre en place en plan de prospection adapté à votre secteur,
- Développer votre portefeuille de clients par une prospection active alliant écoute des besoins et attentes de vos clients.
- La gestion et le suivi d'un portefeuille clients composé de vigneron, de coopératives et de négociants, de brasseries et micro-brasseries.
- Véritable conseil, vous assurez l'accompagnement de vos clients de la création de leurs packaging jusqu'à la livraison en assurant l'appui de solutions techniques pertinentes
- Suivre vos clients et réaliser le reporting de votre activité

PROFIL

- De formation technique, marketing ou commercial, vous avez une expérience significative et réussie dans un poste similaire dans le secteur viti-vinicole. La connaissance de préférence de l'imprimerie serait un plus.
- Vous avez un excellent tempérament commercial et un profil orienté « conquête ».
- Votre curiosité technique et votre fibre commerciale vous permettent de vous épanouir dans un contexte industriel pointu.
- Votre écoute, votre organisation et votre proactivité sont autant d'atouts nécessaires pour réussir sur ce poste.
- Très investi dans votre mission, vous avez le goût de la négociation, vous êtes passionné par la relation-client et vous possédez un excellent relationnel.

Rémunération selon profil, constituée d'un fixe et d'un variable +Véhicule de fonction, ordinateur et téléphone portable.

Vous bénéficierez d'un fichier client existant et d'une formation interne à nos produits ainsi qu'à nos techniques de vente.

Postulez directement en ligne sur notre site :

<http://carrieres.job-autajon.com/liste-des-offres/commercial/technico-commercial-e.html>

Votre succès reposera sur votre motivation, votre implication et votre adhésion à nos valeurs.

Rejoignez-nous